

# VOLTARIS GmbH

## Ablösung von SAP SRM® durch prego.Buyer

Wir standen vor der Aufgabe, SAP SRM abzulösen – und gleichzeitig sicherzustellen, dass unsere etablierten Abläufe künftig stabil und transparenter laufen.

**Daniel Wittmer**, Leiter kaufmännischer Service, VOLTARIS GmbH

### Ausgangssituation

Die VOLTARIS GmbH nutzte viele Jahre SAP SRM® als zentrale Beschaffungsplattform. Mit dem angekündigten End-of-Life von SAP SRM® entstand jedoch Handlungsbedarf: Eine neue Lösung wurde notwendig, um die bestehenden Prozesse stabil weiterzuführen und gleichzeitig Potenziale für mehr Transparenz, Effizienz und Prozessklarheit zu heben.

Parallel dazu bestand weiterhin die Herausforderung, die Vielzahl unterschiedlicher Bedarfsmeldungen, SAP®-Bestellungen und Freigaben zuverlässig zu koordinieren – besonders im Jahresabschluss mit seinen zusätzlichen Anforderungen an Materialverbuchungen und Rückstellungen.

### Lösung: Einführung von prego.Buyer

Mit prego.Buyer entschied sich VOLTARIS für eine moderne, intuitive und vollständig integrierte Beschaffungslösung, die SAP SRM® funktional ersetzt und in vielen Bereichen erweitert.

Zentrale Funktionen:

- Bidirektionale SAP®-Schnittstelle zur vollständigen Backend-Integration
- Durchgängiges Monitoring aller Schritte vom Bedarf bis zur Bestellung
- Selbsterklärende Benutzeroberfläche ohne Schulungsbedarf
- Flexible, mehrstufige Freigabeworkflows
- Rollenbasierte Funktionen wie das Mitbestellen für Kolleg/-innen

Die neue Lösung ist selbsterklärend und erleichtert auch Gelegenheitsanwendern den Einstieg deutlich.

**Daniel Wittmer**, Leiter kaufmännischer Service, VOLTARIS GmbH



### Einführung & Zusammenarbeit

Das Projekt zur Ablösung von SAP SRM® wurde strukturiert umgesetzt und durch eine enge Zusammenarbeit zwischen VOLTARIS und prego services geprägt. Eine umfassende Testphase stellte sicher, dass die neue Lösung alle SRM-Prozesse zuverlässig abdeckt und gleichzeitig Optimierungen ermöglicht.

Die professionelle Umsetzung und die klare Kommunikation waren entscheidend, um unsere SRM-Prozesse sauber in die digitale Lösungswelt zu übertragen.

**Daniel Wittmer**, Leiter kaufmännischer Service, VOLTARIS GmbH



Heute haben wir einen klaren Überblick über den gesamten Prozess – von der Bedarfsmeldung bis zur SAP-Bestellung.

**Daniel Wittmer**, Leiter kaufmännischer Service, VOLTARIS GmbH

### Ergebnisse

Der Wechsel von SAP SRM® zu prego.Buyer führte zu deutlichen Verbesserungen im Beschaffungsprozess:

- Hohe Transparenz entlang des gesamten Prozesses
- Reduzierte Medienbrüche und weniger manuelle Abstimmungen
- Stabile, integrierte Datenbasis für Planung, Prognosen und Echtzeitinformationen
- Verbesserte Zusammenarbeit zwischen Technik, Einkauf und Controlling

### Ausblick

VOLTARIS arbeitet als nächsten Schritt am Aufbau eines umfassenden Reportings innerhalb von prego.Buyer. Dieses wird Soll-Ist-Vergleiche ermöglichen und langfristig Excel-basierte Planungsstrukturen ablösen. prego services begleitet das Unternehmen weiterhin bei der Harmonisierung interner Prozesse.

Mit dem neuen Reporting schaffen wir zusätzliche Transparenz – und lösen nach und nach alte Strukturen ab.

**Daniel Wittmer**, Leiter kaufmännischer Service, VOLTARIS GmbH

